

Términos de Referencia

Consultoría:

Para la planeación, recolección y seguimiento de la fase de factibilidad para proyecto de carbono con sistemas silvopastoriles en el departamento del Cesar

Fecha de Publicación: 6 de junio del 2024

Fecha y Hora de Cierre: 20 de junio del 2024, 6:00 pm hora de Colombia

Los interesados en esta convocatoria pueden contactar vía correo electrónico a maria.santizo@tnc.org para proveer su nombre y dirección en caso de enmiendas u otras comunicaciones relacionadas con estos TDR. La emisión de esta convocatoria no constituye un compromiso de adjudicación por parte de TNC, ni obliga a TNC a cubrir ninguno de los costos asociados con la preparación o presentación de la solicitud.

I. RESUMEN DE LA CONVOCATORIA

Día de publicación	6 de junio del 2024
Objetivo	Recolección de información y relacionamiento con actores en el sur del departamento de Cesar, para informar el diseño y pre-inversión del mecanismo financiero, y facilitar el estudio de factibilidad del sistemas silvopastoriles y carbono
Dependencia de TNC en la que se va a radicar	Estrategia de Agricultura y Ganadería Regenerativa, América Latina Esta dependencia es el único punto de contacto autorizado
Fecha límite para recepción de propuesta técnica y económica	20 de junio del 2024, 05:00 PM Email: maria.santizo@tnc.org
Tipo de contrato	Contrato de servicios, precio fijo
TNC seleccionará la mejor propuesta de acuerdo con los criterios de evaluación descritos en estos Términos de Referencia.	

II. CONTEXTO

Quiénes somos

La misión de The Nature Conservancy (TNC) es proteger las tierras y aguas de las que depende la vida. Como organización basada en la ciencia, creamos soluciones innovadoras sobre el terreno para los desafíos más difíciles de nuestro planeta, para que podamos crear un mundo en el que las personas y la naturaleza prosperen. Estamos arraigados en nuestra misión y guiados por nuestros valores, que incluyen el respeto por las personas, las comunidades y las culturas. Nuestro objetivo es cultivar un ambiente de trabajo inclusivo para que todos nuestros colegas de todo el mundo sientan un sentido de pertenencia y que se valoren sus contribuciones únicas a nuestra misión. Sabemos que solo lograremos nuestra misión contratando e involucrando a una fuerza laboral diversa que refleje las comunidades en las que trabajamos. Además de los requisitos en nuestras publicaciones, reconocemos que las personas vienen con talento y experiencias fuera de un trabajo. ¡La diversidad de experiencias y habilidades combinadas con la pasión es clave para la innovación y una cultura de inclusión!

Antecedentes

Durante más de 20 años, The Nature Conservancy (TNC) y sus socios han promovido la producción sostenible de carne de res y leche en paisajes claves de Colombia. Hemos trabajado con empresas, formuladores de políticas, productores locales y comunidades para implementar sistemas de producción ganadera regenerativos que mantengan y mejoren la condición del ecosistema y ayuden a enfrentar el cambio climático. Una de las prácticas probadas con éxito en Colombia son los sistemas silvopastoriles que combinan: la implementación de arreglos diversos que incorporan árboles en las áreas de pastoreo, las mejores prácticas de manejo, y la conservación y restauración de elementos claves del paisaje.

A partir del cierre exitoso del proyecto *Ganadería Colombiana Sostenible* en 2019, TNC ha trabajado en la búsqueda de un mecanismo que permita el escalamiento del modelo silvopastoril y que solucione simultáneamente las dos barreras que limitan su adopción: el acceso a financiamiento y la asistencia técnica. En 2019, TNC Colombia desarrolló una propuesta para establecer un fondo fiduciario que otorgara créditos a ganaderos interesados en implementar sistemas silvopastoriles. Sin embargo, el esquema no fue implementado, en parte por el bajo interés de los ganaderos en los créditos garantizados con sus tierras y por la falta de claridad respecto a quién debería asumir el costo de la asistencia técnica.

En 2021 TNC América Latina y Colombia retomaron el tema con el fin de identificar una alternativa de financiamiento adaptada a las condiciones del mercado. La propuesta actual contempla la creación de una empresa (OpCo) que de manera directa implemente los sistemas silvopastoriles en las fincas y provea la asistencia técnica necesaria por un período mínimo de tiempo que garantice el éxito del proyecto. El repago de la inversión se haría mediante un esquema de distribución de riesgos y repartición de utilidades sobre las ganancias productivas, y la venta de créditos de carbono generados por el aumento de cobertura arbórea en las fincas intervenidas.

Recientemente, el equipo de LAR R2A aseguró financiación privada para avanzar en dos componentes relacionados: el diseño de este mecanismo financiero y la elaboración de un estudio de factibilidad de carbono para la zona priorizada (sur de Cesar). Esta consultoría está diseñada a apoyar la recolección de información necesaria para la etapa de pre-inversión y montaje de la OpCo, así como el proceso de consulta con actores locales. Este trabajo ha sido liderado por el equipo de la Estrategia R2A con el apoyo del equipo de Colombia y de Naturevest, en el marco del Programa Regional Paisajes Futuros que promueve la transición hacia la agricultura regenerativa en cinco países, incluyendo Colombia. Específicamente, se enmarca en el componente (Output) 5 de Mecanismos Financieros, que busca proponer instrumentos que aumenten la disponibilidad de fondos que apoyen a los productores en su transición.

III. OBJETIVO GENERAL

El objetivo de esta consultoría es llevar a cabo actividades de campo necesarias para la recolección de información para el diseño y pre-inversión del mecanismo financiero, y facilitar el estudio de factibilidad del proyecto de carbono. La vacante está disponible para el departamento del Cesar, con énfasis en el sur del departamento.

IV. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Obtener información relacionada con las cadenas de valor de ganadería y los diversos actores relevantes presentes en el territorio.
- Validar en campo los costos estimados para la implementación de las diferentes intervenciones propuestas por el proyecto.
- Identificar a los actores clave en la zona del proyecto e iniciar los contactos respectivos; apoyar la coordinación, organización y ejecución de talleres, reuniones, y días de sensibilización.

V. ACTIVIDADES ESPECÍFICAS

El/la Profesional Técnico/a será responsable de:

1. Generar y mantener actualizada una base de datos de actores clave relevantes para el desarrollo de este proyecto: productores, asociaciones, empresas, funcionarios, posibles contratistas (extensión, siembras, capacitación), viveros, entre otros. El formato será acordado con el equipo técnico de TNC.
2. Proveer información georreferenciada de los diferentes predios que hacen parte de las asociaciones, agremiaciones y proveedurías de aliados clave en el territorio en el formato sugerido por personal técnico de TNC.
3. En coordinación con el equipo de TNC, recopilar en campo la información necesaria sobre costos reales de las intervenciones propuestas por el proyecto para el departamento del Cesar, que incluyen sistemas silvopastoriles diversos, acciones de restauración y conservación, y prestación de servicios de asistencia técnica.
4. Proporcionar al equipo de TNC información actualizada sobre el contexto social y productivo en el departamento de Cesar que informe la planeación estratégica de las actividades para el mecanismo financiero y el estudio de factibilidad del Proyecto en los municipios priorizados.
5. En coordinación con el equipo de TNC, liderar actividades de acercamiento a y relacionamiento con diferentes actores relevantes, y la socialización del eventual Proyecto. Los actores incluyen, pero no se limitan, a asociaciones de productores y/o campesinas, empresarios, y funcionarios del gobierno local, regional y/o nacional.
6. Gestionar y ejecutar con otros miembros del equipo de TNC y socios implementadores, los talleres, consultas o reuniones requeridas para avanzar en el logro de metas del Proyecto.
7. Liderar la coordinación logística para el desarrollo de reuniones, jornadas de campo, talleres y demás eventos, en el marco del estudio de factibilidad.
8. Realizar y apoyar actividades de divulgación y capacitación con los actores locales, empresas, técnicos, proveedores y productores/as) en general.
9. Llevar registro documental de todas las actividades personalizadas o grupales realizadas en el marco de la operación del Proyecto, según los requerimientos de TNC.
10. Elaborar reportes de las actividades desarrolladas en campo con socios aliados, consultores y el equipo técnico a través de las herramientas indicadas.

VI. ENTREGABLES

El Contratista deberá entregar a TNC los siguientes productos:

Productos	Fecha de entrega
Producto 1. Plan de trabajo	A la firma del contrato
Producto 2. Base de datos en Excel con la caracterización de los diferentes actores clave relevantes para el desarrollo del proyecto.	Dos meses después de firma del contrato
Producto 3. Documento Word que describa el Plan de Relacionamiento con los actores del proyecto. Incluye tipo de acercamiento propuesto, fechas y costos estimados.	Dos meses después de firma del contrato
Producto 4. Base de datos de puntos georreferenciados de los predios identificados que conforman las asociaciones, agremiaciones y proveedurías de los aliados clave.	Cuatro meses después de firma del contrato

Producto 5. Reporte con la Ficha descriptiva documentando los eventos y actividades de facilitación organizados y llevados a cabo, incluyendo listas de asistencia y registros fotográficos y demás información solicitada por TNC.	Cuatro meses después de firma del contrato
Producto 6. Herramienta en Excel para cálculo de costos de implementación de los diferentes arreglos silvopastoriles y de restauración contemplados en el proyecto, validados para la zona de trabajo. Incluye explicación de los cálculos y fuentes de información.	Seis meses después de firma del contrato
Producto 7. Base de datos en Excel documentando proveedores de insumos y servicios relevantes para el proyecto identificados en la zona del proyecto, incluyendo puntos de contacto y ubicación.	Seis meses después de firma del contrato
Producto 8. Reporte con la Ficha descriptiva documentando los eventos y actividades de facilitación organizados y llevados a cabo, incluyendo listas de asistencia y registros fotográficos y demás información solicitada por TNC.	Siete meses después de firma del contrato
Producto 9. a. Versión ajustada, actualizada y final de todos los productos entregadas a la fecha. b. Reporte final con las conclusiones, lecciones aprendidas y recomendaciones para la futura implementación del proyecto.	Al finalizar el contrato

VII. DURACIÓN DEL CONTRATO

La consultoría tendrá una duración de **8 meses**, y está prevista para realizarse entre **julio de 2024 y marzo de 2025**.

VIII. PERFIL REQUERIDO

Persona natural. Debe demostrar experiencia y aptitudes en los siguientes aspectos:

- Profesional universitario en producción pecuaria, agrícola, ambiental, forestal o áreas afines, con experiencia mínima de 5 años relacionada con el diseño, implementación y manejo de sistemas silvopastoriles.
- Conocimiento profundo del departamento del Cesar, y disponibilidad para movilizarse en el área de influencia del Proyecto.
- Experiencia previa en labores de extensión agropecuaria y capacitación a actores locales (técnicos y comunidades) para aspectos relacionados con la producción agropecuaria sostenible.
- Conocimiento de las instituciones públicas, privadas, de la sociedad civil y ONGs existentes la región objetivo del proyecto (Cesar, con énfasis en el sur del departamento), que facilite un relacionamiento eficaz mediante comunicación fluida, capacidad de convocatoria de diversas partes interesadas, y adquisición de información necesaria para el proyecto, entre otros.
- Experiencia previa interactuando con diversos actores de la cadena ganadera en la región. De preferencia, debe contar con una red de contactos ya establecida en la región.
- Conocimientos básicos en sistemas de información geográfica (SIG) y análisis espacial (p.ej. cálculo de áreas, cortes, uniones, toma de puntos en campo y visualización, uso y llenado de formularios en dispositivos móviles de captura, entre otros).
- Experiencia en el uso de aplicaciones como Microsoft Word, Excel, Power Point y navegadores web.
- Habilidades de comunicación oral y escrita.

IX. VALOR DE CONSULTORÍA , CRONOGRAMA DE PAGOS Y FORMA DE PAGO

La propuesta económica debe considerar el desarrollo y entrega de todos los productos, incluyendo impuestos, seguridad social, y gastos de viaje. Los pagos se efectuarán contra la entrega de productos recibidos a plena satisfacción de TNC. Como comprobante de cada pago, se deberá entregar la factura oficial correspondiente por cada uno de los productos, que deberá ser autorizada al nivel impositivo correspondiente. Los pagos se realizarán según el siguiente cronograma:

Pago	Condición de pago	% de pago
1	Contra entrega y aprobación del producto 1	10
2	Contra entrega y aprobación de productos 2 y 3	20
3	Contra entrega y aprobación de productos 4 y 5	20
4	Contra entrega y aprobación de productos 6 y 7	20
5	Contra entrega y aprobación de producto 8	20
6	Contra entrega y aprobación de producto 9	10

X. OTROS GASTOS

Todos los gastos, incluidos viajes relacionados al desarrollo y la entrega de productos, seguridad social, impuestos, y demás deberán estar incluidos en la propuesta económica. TNC no hará reembolsos ni reconocerá pagos adicionales.

XI. PRESENTACIÓN DE PROPUESTAS

Las personas interesadas en postularse para esta consultoría deben enviar un documento PDF que consolide los siguientes documentos (ver anexo):

- i) Carta de motivación justificando la experiencia del proponente, firmada
- ii) Propuesta técnica y económica para el desarrollo de todos los productos
- iii) Currículum Vitae de la(s) persona(s) participante(s) en la ejecución de la propuesta

Se considerarán sólo las propuestas completas enviadas electrónicamente a maria.santizo@tnc.org hasta las **6 pm hora Colombia del 20 de junio de 2024**.

XII. CRITERIOS DE REVISIÓN DE MÉRITO

Las propuestas serán evaluada según los siguientes criterios:

Criterios de calificación	Puntaje 100%
---------------------------	--------------

Formación técnica o profesional demostrable en las diferentes áreas relevantes al proyecto: sistemas agropecuarios, sistemas silvopastoriles, extensión rural, asistencia técnica, SIG, entre otros.	30%
Experiencia demostrada en la ejecución de proyectos agropecuarios previamente ejecutados, específicamente en labores de extensión agropecuaria y capacitación en producción agropecuaria sostenible.	30%
Conocimiento previo y demostrable de la zona de trabajo, y nivel de conocimiento y relacionamiento con actores locales relevantes.	20%
Propuesta económica.	20%

Supervisor del Contrato

La Supervisora de Contrato y encargada de hacer seguimiento y aprobar productos/informes es:

Nombre: Alicia Calle

Cargo: Asesora de la Estrategia R2A

E/mail: alicia.calle@tnc.org

ANEXO 1: CARTA DE PRESENTACIÓN

(Ciudad y fecha)

Por este medio someto a su consideración la aplicación adjunta en respuesta a los TDRS xxxxxxxx con fecha xxxx de 202X, por un total de xxxxxxxx moneda corriente.

Firma autorizada:	
Nombre:	Nombre Nit. Contacto técnico: Email:
Dirección:	Dirección: Sitio web (si aplica):
Teléfono:	
Correo Electrónico:	
Sello:	

I. INFORMACIÓN GENERAL DEL SOLICITANTE

1. Nombre legal de la organización y siglas (si aplica) / nombre de la persona natural:
2. Domicilio legal de la organización / persona natural:
3. Teléfono:
4. Correo Electrónico
5. Sitio web:

II. DOCUMENTO DE LA APLICACIÓN

- 1. Resumen y Antecedentes**

